



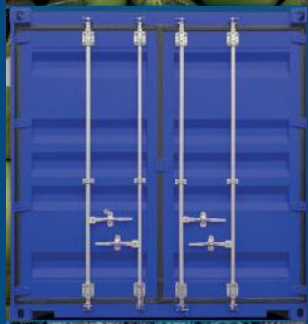


XX Encontro Internacional de Negócios do Nordeste

DE 12 A 14 DE NOVEMBRO DE 2018
FORTALEZA-CEARÁ






SEBRAE

CENÁRIOS E OPORTUNIDADES PARA O EINNE 2018





OPORTUNIDADES PARA INTERNACIONALIZAÇÃO DAS MPE

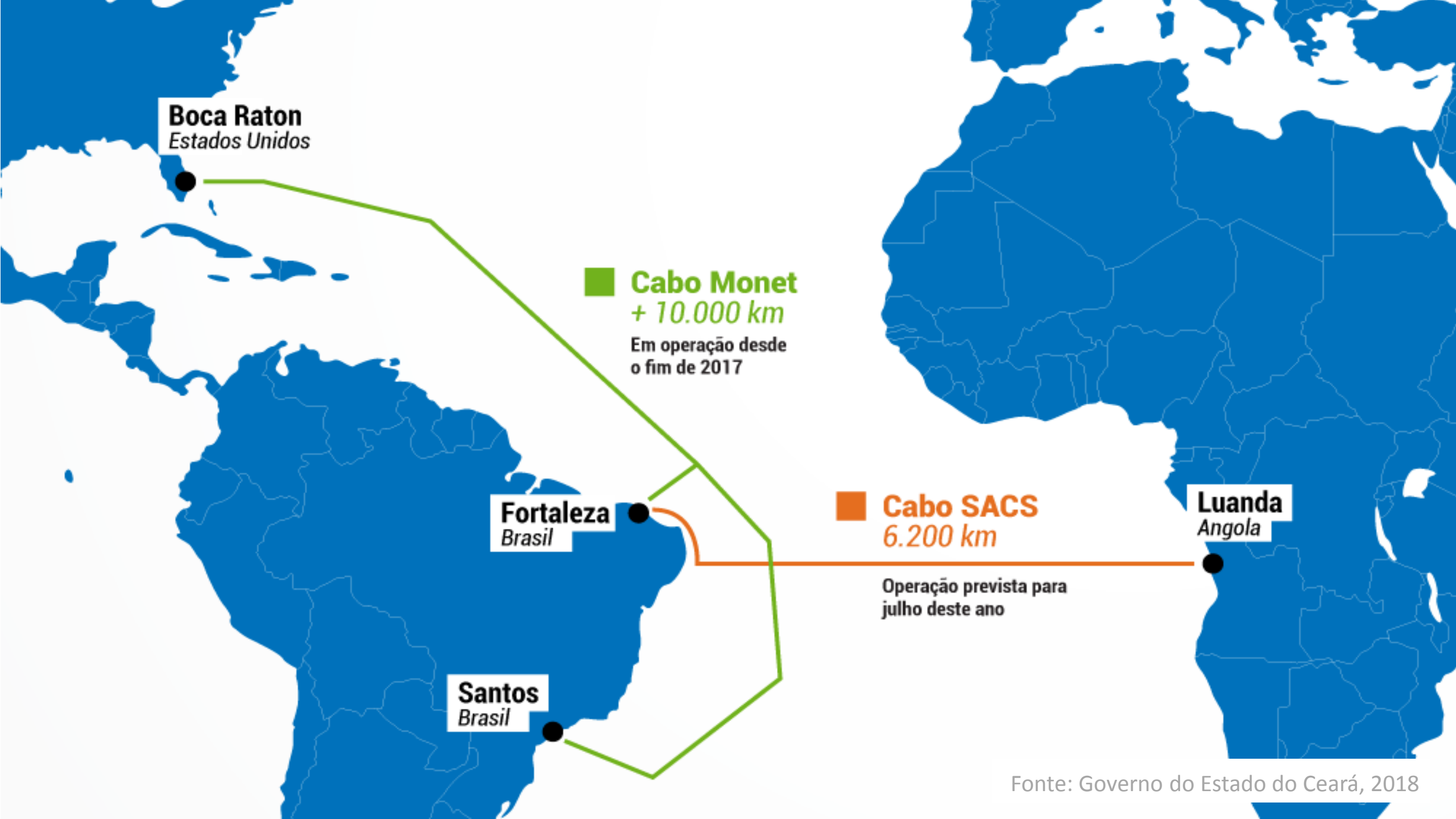


Fonte: IBGE, 2014

CONECTIVIDADE – DATA CENTER

- A partir de julho de 2018, será iniciada a operação do cabo submarino de fibra óptica que ligará a capital angolana Luanda a Fortaleza;
- O equipamento ampliará a velocidade de transmissão de dados e potencializará o acesso à informação entre os dois continentes;
- Com extensão superior a 6.200 km, o SACS (South Atlantic Cable System) é o primeiro cabo de fibra óptica que liga a África às Américas via Atlântico Sul;
- Estimativa de 40 empregos diretos e mais de 800 indiretos até 2030;
- Investimento de mais de 300 milhões de dólares em projetos tecnológicos na capital do Estado.





Fonte: Governo do Estado do Ceará, 2018

AEROPORTO INTERNACIONAL PINTO MARTINS

- Valor do investimento: R$ 1,4 bilhões;
- Tempo de concessão: 30 anos;
- Operações iniciadas desde julho de 2017;
- Fraport opera aeroportos em todos os continentes: 5 na Europa, 5 na Ásia, 2 na África, 1 na América do Sul;
- Expansão do terminal para 26.000m²;
- Expansão da pista em pelo menos 210m;
- 12 pontes de embarques de aeronaves e respectivos pátios;
- Wi-fi de alta velocidade.

HUB AÉREO

- Início das operações em maio de 2018 com 5 voos diretos semanais de Fortaleza para Paris-França e Amsterdã-Holanda (dois voos da Air France/Joon e três da KLM);
- Ampliação em 35% dos voos nacionais da GOL em Fortaleza;
- 4 voos para capitais do Norte e do Nordeste (Recife, Salvador, Belém e Manaus);
- Nova rota entre Fortaleza e Natal;
- Aproximadamente 9 horas de voo entre Fortaleza e Europa;
- Benefícios: check-in e despacho de bagagem únicos;
- Aumento de exportações por via aérea;
- Fortalecimento do turismo regional.

Voos Internacionais



DESTINO	COMPANHIA	FREQUÊNCIA	INÍCIO	DURAÇÃO
Amsterdã (Holanda)	Joon - Air France-KLM	3x por semana (2ª, 5ª e Sab.)	06/05/2018	9h10min
Bogotá (Colômbia)	Avianca	Semanal (Sábado)	Ativo	5h50min
Buenos Aires (Argentina)	Gol	Semanal (Sábado)	Ativo	5h40min
Caiena (Guiana Francesa)	Azul	Semanal (Sábado)	Ativo	2h45min
Cidade do Panamá (Panamá)	Copa	2x por semana (Ida 2ª e 5ª – Volta Dom. e 4ª)	18/07/2018	6h49min
Frankfurt (Alemanha)	Condor	2x por semana (6ª e Dom.)	1 ativo / 1 para 02/06/2018	9h30min
Lisboa (Portugal)	TAP	Voo diário	Ativo	6h30min
Miami (EUA)	Latam	2x por semana (Ida 5ª e Sáb. – Volta 6ª e Sáb.)	1 ativo / 1 para 02/05/2018	7h25min
Miami (EUA)	Gol	Voos diários	04/11/2018	7h25min
Orlando (EUA)	Latam	2x por semana (Ida 5ª e Sáb. – Volta 6ª e Sáb.)	05/11/2018	7h50min
Orlando (EUA)	Gol	Voos diários	04/11/2018	7h50min
Paris (França)	Joon - Air France-KLM	3x por semana (4ª, 6ª e Dom.)	06/05/2018	8h55min
Praia (Cabo Verde) Ilha do Sol (Conexão para Lisboa e Paris)	TACV	3x por semana 1x por semana	3 ativos + 1 a partir de 19/03/2018	3h55min
Milão (Itália)	Meridiana	Semanal (quarta-feira)	Ativo	9h30min

ZONA DE PROCESSAMENTO DE EXPORTAÇÃO

- Zona de livre comércio;
- Primeira em operação no Brasil;
- Área total: mais de 6.000ha;
- 80% da produção destinada à exportação;
- Principais empresas: CSP, Vale, White Martins, Phoenix;
- Localização: CIPP;
- Incentivos Fiscais / Administrativos / Cambiais.

ZPE CEARÁ



MODAL MARÍTIMO

Nova rota: Ásia → América Latina (HAMBURG SUD/MAERSK)

- O serviço fornecerá aos clientes da Maersk Line novos produtos direto para a Colômbia, Caribe e Pecém. Isso reduzirá os tempos de trânsito e oferecerá uma maior cobertura portuária. O novo serviço começará as operações no início de abril de 2018;
- Nova cobertura direta (para / e de) Cingapura, Xiamen, Antofagasta, Angamos, Iquique, Cartagena, Manzanillo e Pecém;
- Quatro serviços semanais diretos da China e da Coréia com cobertura total para o México, América Central, Caribe e Costa Ocidental da América do Sul;
- Quatro serviços diretos de Shanghai, três serviços diretos de Ningbo, Shekou, Hong Kong e Busan;
- Acesso direto extensivo aos portos chilenos: Angamos, Antofagasta, Iquique, San Antonio, Valparaíso e San Vicente;
- Melhora nos tempos de trânsito para Colômbia, Panamá e Caribe;
- Melhora nos tempos de trânsito de Valparaíso e Callao para Yokohama, Busan e Shanghai por quase uma semana.



MODAL MARÍTIMO

EMPRESAS E PAÍSES DE DESTINO

HAMBURG SÜD	Estados Unidos
msc MEDITERRANEAN SHIPPING COMPANY	Europa (Antuérpia / Roterdã / Hamburgo / Alemanha)
ALIANÇA	Paraguai Uruguai Porto Rico Argentina
CMA CGM	Argentina
MAERSK LINE	Ásia (Singapura, China, Hong Kong, Coreia do Sul) Colômbia Panamá Espanha Londres Roterdã

GOVERNO DO ESTADO DO CEARÁ
Secretaria do Desenvolvimento Econômico

CEARÁPORTOS
COMPANHIA DE INTEGRAÇÃO PORTUÁRIA DO CEARÁ

ZPE CEARÁ

Port of Rotterdam



Exportações do Nordeste crescem 32,7% nos 9 primeiros meses de 2017

Diário do Nordeste

- As exportações nordestinas cresceram 32,7% nos nove primeiros meses de 2017 comparado a 2016.
- As vendas na região superaram os US$ 12 milhões, o que representa 7,6% do total das comercializações externas brasileiras. (ETENE; MDIC, 2017)
- O destaque da região foi a comercialização dos produtos básicos, que aumentaram 44,1%, impulsionados pela soja.
- O estado de Alagoas foi o que teve maior crescimento no período, com expansão de 128,9%, seguido por Piauí (113%) e Ceará (77,2%).
- Os produtos semimanufaturados do Nordeste cresceram 28,8% de janeiro a setembro de 2017. Lideraram o segmento0 as vendas de pasta química de madeira produzida por Bahia e Maranhão, a produção de ferro e aço feita pelo Ceará, e a exportação de açúcar de cana de Alagoas.
- Os manufaturados, que possuem maior valor agregado, apresentaram aumento de 29,9% no período observado.
- A China continua sendo o país que mais importa a produção da Região, com 21% do total, seguida pelos Estados Unidos (14,8%) e Argentina (11,7%).



XX Encontro Internacional de Negócios do Nordeste

DE 12 A 14 DE NOVEMBRO DE 2018

FORTALEZA-CEARÁ

SEBRAE

0800 570 0800 / sebrae.com.br

XX EINNE – 2018

- Período: 12 a 14 de novembro de 2018.
- Local: Centro de Negócios SEBRAE/CE.
- Segmentos contemplados:
  - ✓ **Alimentos e Bebidas:** cachaça, doces, chocolates, sucos, água de coco. **Salão Especial de Orgânicos e Comércio Justo**: café e chás, polpa de frutas, frutas, mel, própolis e castanha;
  - ✓ **Cosméticos**: cremes de beleza e cremes nutritivos, perfumes e águas de colônia, loções tônicas, cosméticos capilares e sabonetes;
  - ✓ **Moda**: infantil, praia, *fitness* e íntima.

CRONOGRAMA DE AÇÕES PARA O XX EINNE

18 Junho a 31 Julho

Divulgação do Edital 001/2018, para inscrição e seleção de empresas no XX EINNE;

Até 31 Julho

Prazo final para a inscrição no Edital do XX EINNE;

Até 17 Agosto

Aprovação pelo SEBRAE das inscrições realizadas pelas empresas e prazo final para envio do Termo de Adesão assinado pelo representante legal da empresa;

Até 31 Agosto

Definição do **Cronograma** para as capacitações e consultorias das empresas participantes;

Até 14 Setembro

Prazo final para definição das informações dos compradores nacionais e internacionais, para a emissão de passagens;

Até 28 Setembro

Prazo final para o envio de informações e fotos dos principais produtos das empresas aprovadas.

CRONOGRAMA DE AÇÕES PARA O XX EINNE

Até 15 Outubro

Confecção do catálogo de oportunidades e agendas de reunião;

Até 31 Outubro

Elaboração do catálogo eletrônico dos produtos das empresas ofertantes;

12 a 14 Novembro

Realização da Rodada de Negócios;

Nov/2018 a Maio/2019

Monitoramento da Rodada de Negócios.

INOVAÇÕES – XX EINNE

- Edital para convidar as pequenas empresas exportadoras e importadoras;
- Salão do Importador;
- Premiação e reconhecimento das empresas exportadoras nos 20 anos de Encontro Internacional de Negócios do Nordeste;
- Direcionamento do EINNE com base nos cenários e oportunidades para a internacionalização das MPE.

METAS – XX EINNE

- 150 empresas ofertantes
- 50 compradores, sendo:
  - ✓ 40 internacionais;
  - ✓ 10 nacionais.

EINNE 2017

129 ofertantes

EINNE 2017: 68 compradores

- ✓ 58 internacionais { 52 presenciais; 6 virtuais
- ✓ 10 nacionais { 9 presenciais; 1 virtual

CRITÉRIOS DE CLASSIFICAÇÃO

CRITÉRIOS	PESO
Possuir CNPJ pertencente a estados da região Nordeste	2
Apresentar produtos com aderência a um dos segmentos do XX EINNE	2
Ser micro ou pequena empresa	1
Ser uma empresa exportadora (faixa de exportação em 2017, principalmente)	1
Possuir *website* em português e em outros idiomas	1
Possuir material promocional em inglês e/ou em outros idiomas	1
Possuir lista de preços para exportação	1
Ter participado em projetos do Sebrae nos últimos 3 anos	1
Ter participado em projetos da Apex-Brasil nos últimos 3 anos. Ex.: PEIEX (Programa de Extensão Industrial Exportadora)	1
Contar com um representante da empresa com fluência em inglês e/ou em outros idiomas	1
Apresentar embalagem/rótulo dos produtos em inglês e/ou em outros idiomas	1
Possuir produtos com diferencial inovador atestado por premiação	1

CATÁLOGO

Confirmar: Razão Social, Nome Fantasia, Endereço com CEP, Telefones de contatos, e-mails de contato, nome do representante para aparecer no Catálogo.

- Fotografia: Tamanho de 21 x 15 cm (horizontal) em JPG com 300 dpi de resolução (A foto será do produto destaque de cada empresa e para este produto precisaremos das seguintes informações);
- NCM do Produto;
- Capacidade produtiva mensal;
- Capacidade para adequação do produto;
- Ano de fundação da empresa;
- Se fabrica com marca de terceiros.

As empresas que não tiverem foto de produto, poderão enviar a logomarca dentro das especificações técnicas de qualidade.

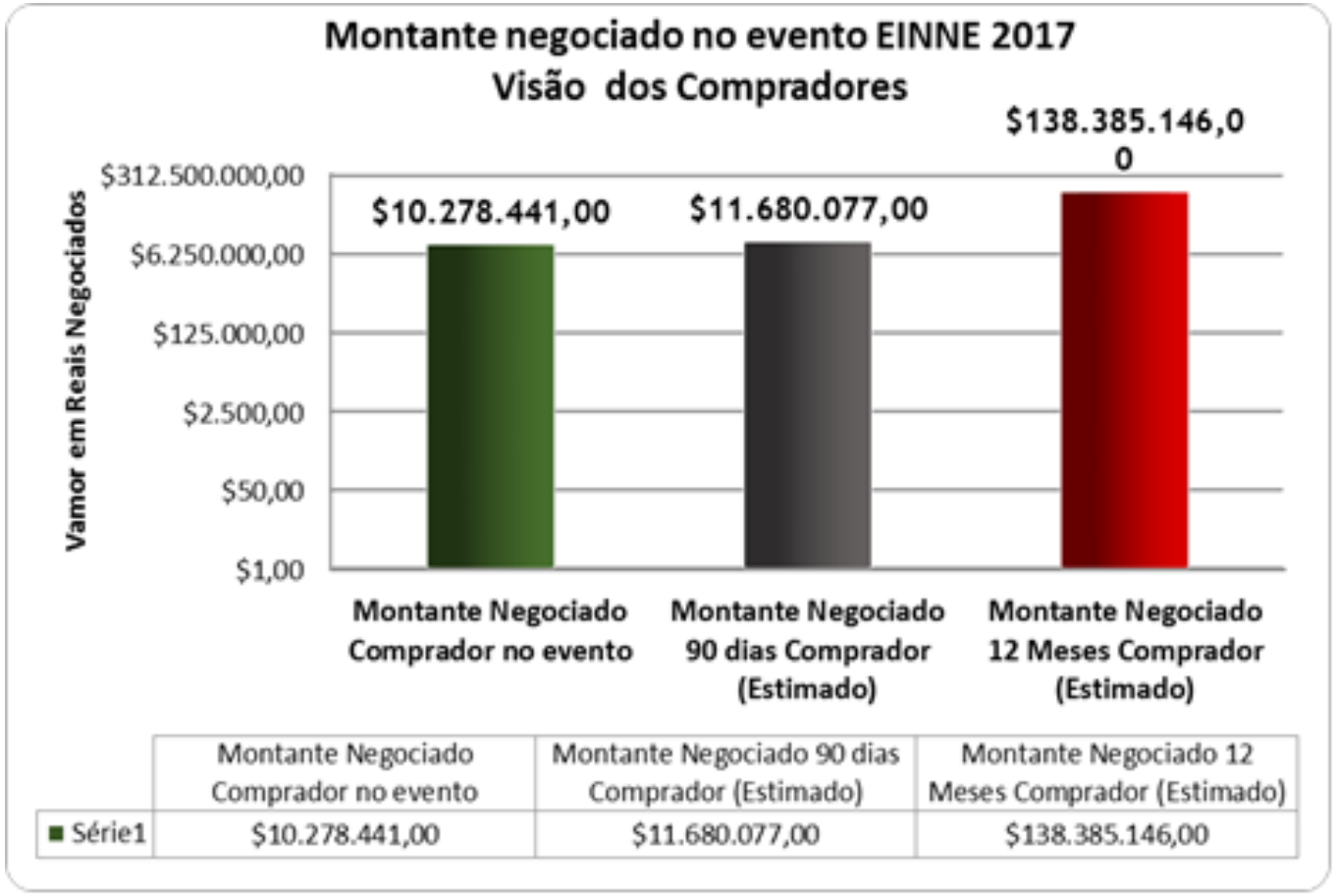

INTÉRPRETE
INTERPRETER
REPÚBLICA DA SAÚDE
BRASIL
PRODUCTOS SANTIAGO
ALIMENTOS E BEBIDAS

EINNE 2017 - Resultados

Encontro Internacional de Negócios do Nordeste

RESULTADOS DAS REUNIÕES REALIZADAS

Desempenho geral das negociações

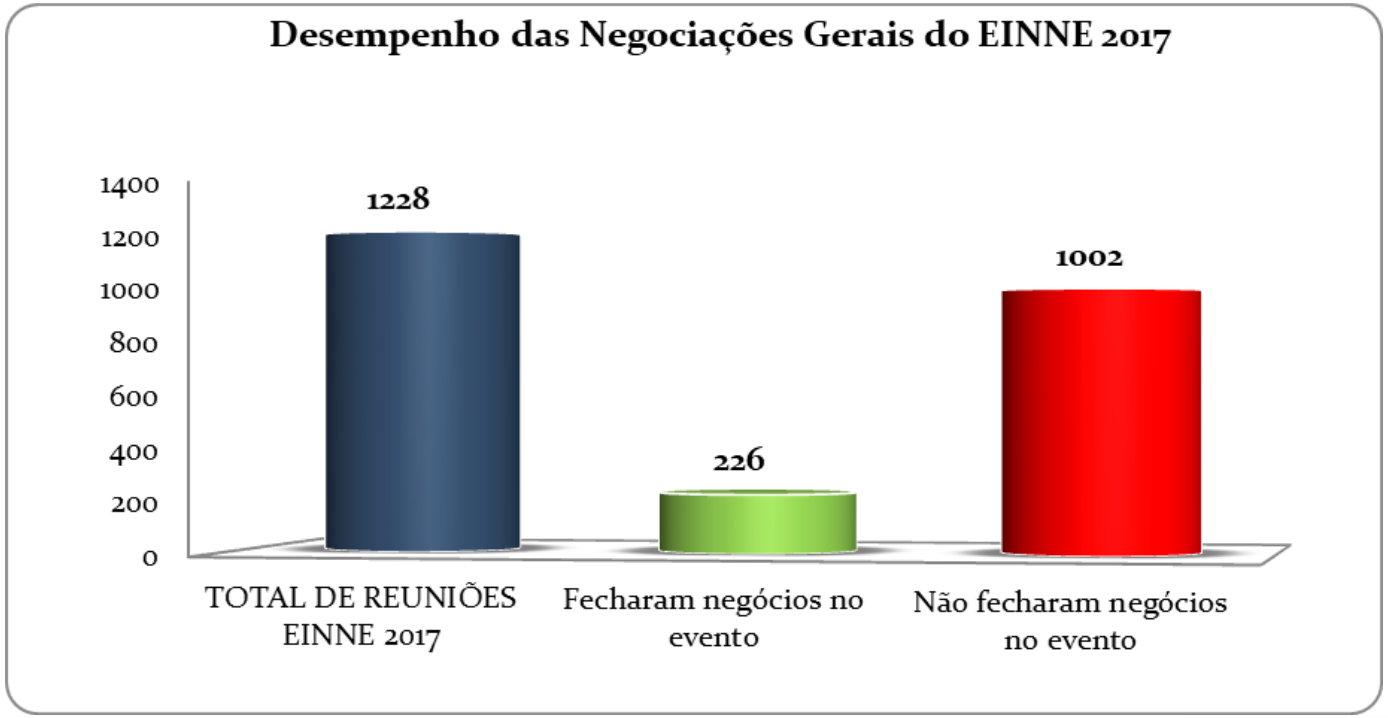


	Montante Negociado Comprador no evento	Montante Negociado 90 dias Comprador (Estimado)	Montante Negociado 12 Meses Comprador (Estimado)
Série1	$10.278.441,00	$11.680.077,00	$138.385.146,00

RESULTADOS DAS REUNIÕES REALIZADAS

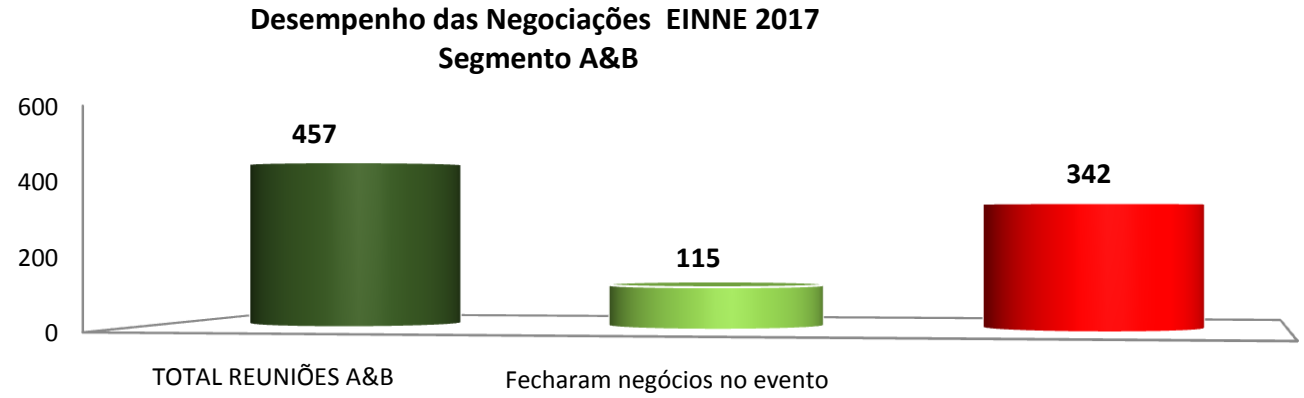
Desempenho geral das negociações

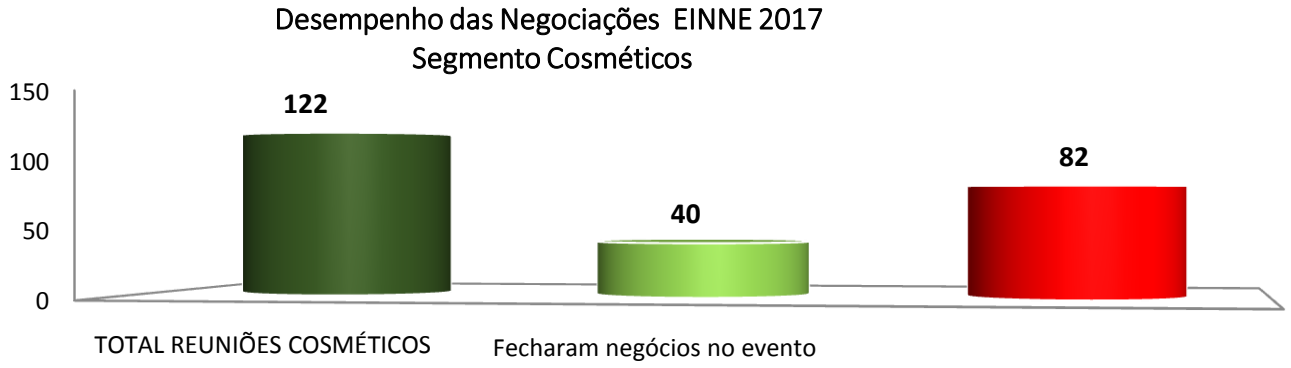
Número de Negociações Gerais registradas no evento:	Quantidade
TOTAL DE REUNIÕES EINNE 2017	1228
Fecharam negócios no evento	226
Não fecharam negócios no evento	1002

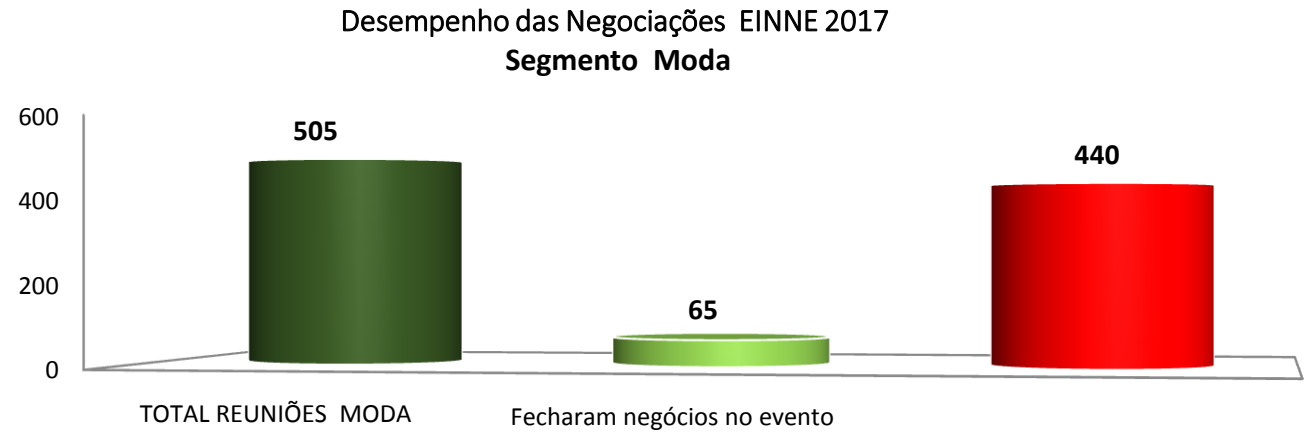


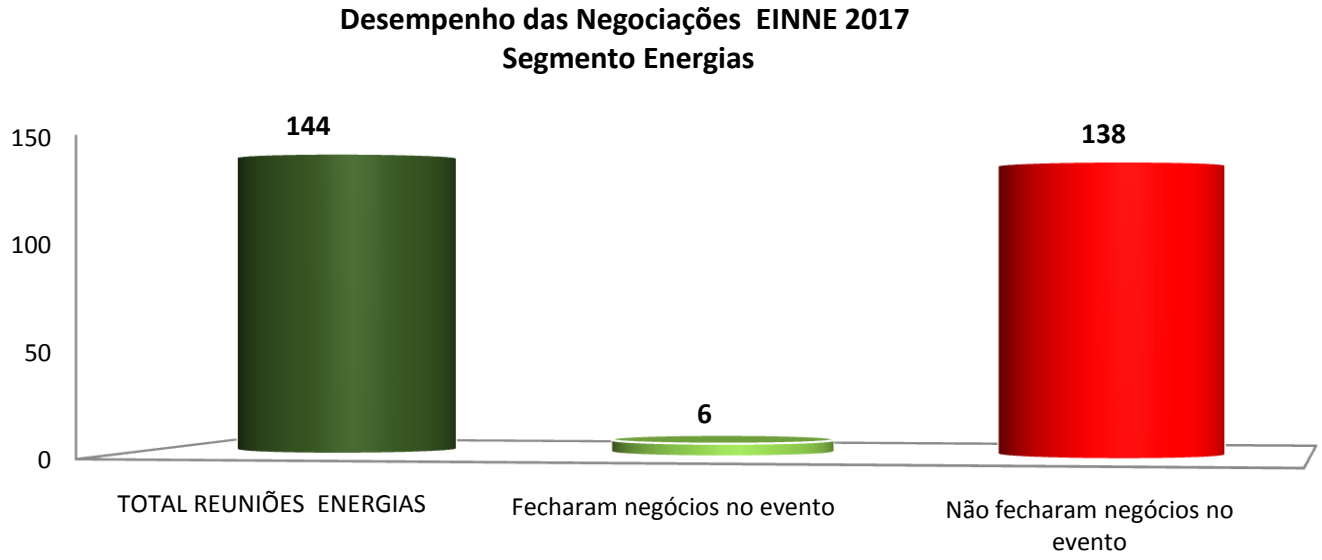
RESULTADOS DAS REUNIÕES REALIZADAS

Desempenho das negociações por segmento






Desempenho das Negociações EINNE 2017
Segmento Moda
600
400
200
0
505
65
440
TOTAL REUNIÕES MODA
Fecharam negócios no evento


Desempenho das Negociações EINNE 2017
Segmento Energias
150
100
50
0
144
6
138
TOTAL REUNIÕES ENERGIAS
Fecharam negócios no evento
Não fecharam negócios no evento

XX Encontro Internacional de Negócios do Nordeste

DE 12 A 14 DE NOVEMBRO DE 2018
FORTALEZA-CEARÁ



SEU NEGÓCIO PODE CONQUISTAR O MUNDO. PARTICIPE!

O EINNE chega aos 20 anos como uma oportunidade eficaz para ampliar mercados. O mundo tem espaço para seu produto.

SEBRAE

Especialista em pequenos negócios / 0800 570 0800 / www.ce.sebrae.com.br

XX Encontro Internacional de Negócios do Nordeste

DE 12 A 14 DE NOVEMBRO DE 2018
FORTALEZA-CEARÁ

O **Encontro Internacional de Negócios do Nordeste - EINNE** é um projeto da ABASE Nordeste - Associação Brasileira dos SEBRAE com foco internacional, **idealizado pelo Sebrae/CE em 1996,** e sediado durante **14 edições em Fortaleza/CE**. Em 2011, em sua primeira edição itinerante pelos estados do Nordeste, o XV EINNE foi realizado pelo estado de Pernambuco e passou a fazer parte do circuito dos grandes eventos internacionais do país, sendo realizado posteriormente em Salvador/BA, em 2012, depois em Fortaleza/CE, em 2013 e, em 2015 e 2017, em Natal/RN.

O XIX EINNE, realizado em 2017, teve como destaque o trabalho prévio de capacitação realizado pelo SEBRAE com as empresas ofertantes, com o objetivo de qualificar cada vez mais as pequenas empresas nordestinas para as negociações com compradores internacionais.
O EINNE tornou-se o maior evento de aproximação comercial internacional, com vistas a ampliar as exportações das empresas nordestinas, por meio da promoção de contatos diretos entre compradores nacionais e estrangeiros com empresários ofertantes da região.

INFORMAÇÕES GERAIS

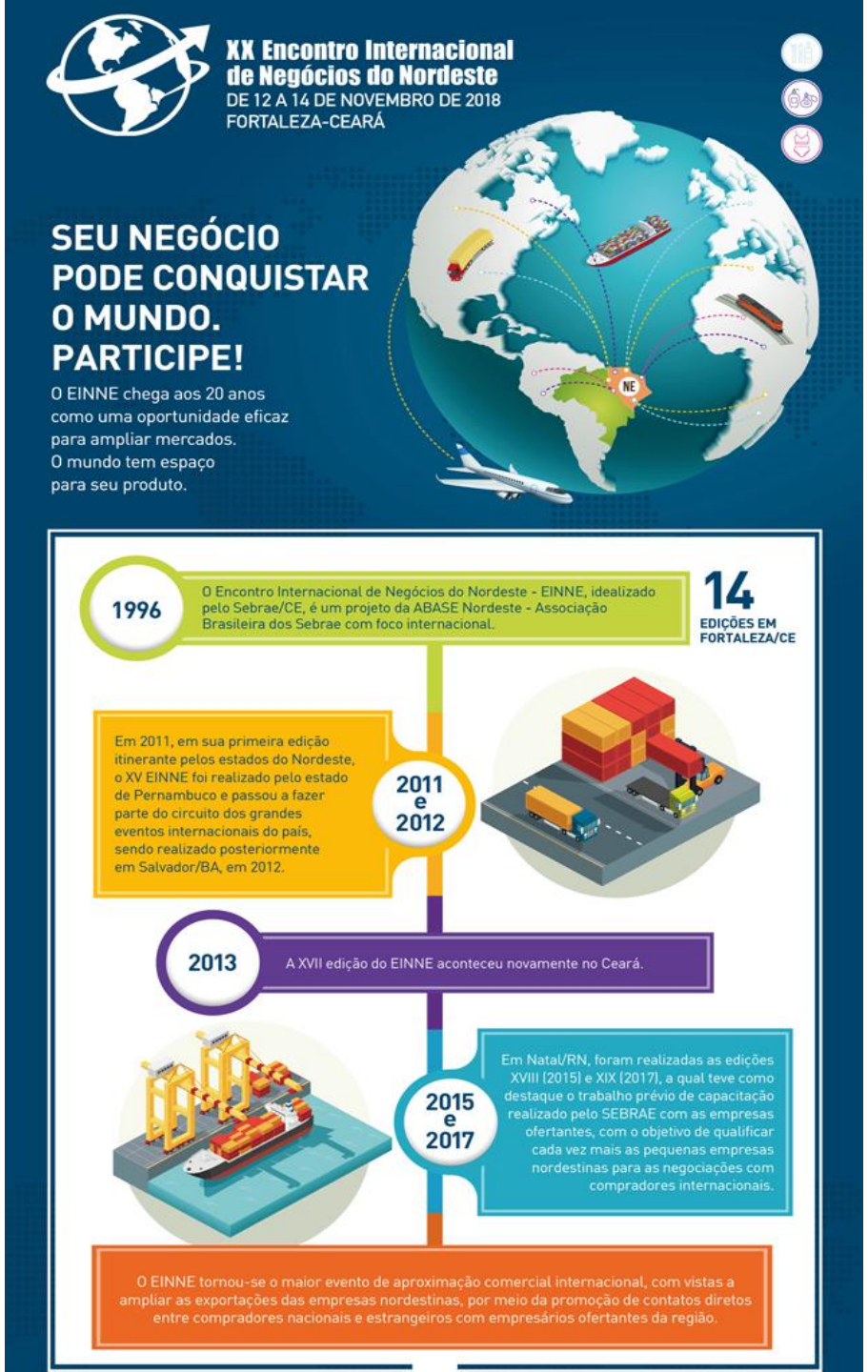
Centro de Negócios do SEBRAE/CE
Av. Monsenhor Tabosa, 777
Praia de Iracema - Fortaleza/CE

12 A 14 DE NOVEMBRO DE 2018

DATA	HORÁRIO	EVENTO
12/11	14h às 21h	Seminário e Abertura do XX EINNE
13 e 14/11	8h às 18h	Rodada de Negócios

Site: www.ce.sebrae.com.br - **E-mail:** einne@ce.sebrae.com.br
Fone: (85) 3255.6821







Edital e anexos: http://bit.ly/xxeinne

O SEBRAE/CE – Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas do Estado do Ceará, entidade associativa de direito privado, sem fins lucrativos, instituída sob a forma de serviço social autônomo, com sede na Av. Monsenhor Tabosa, nº. 777, na cidade de Fortaleza - CE, inscrito no CNPJ sob nº. 07.121.494/0001-01, através da Unidade de Gestão e Desenvolvimento de Soluções, torna público o **EDITAL DE PARTICIPAÇÃO Nº 001/2018**, para inscrição e seleção de empresas no **XX ENCONTRO INTERNACIONAL DE NEGÓCIOS DO NORDESTE - EINNE**.

1. Sobre o XX EINNE

O Encontro Internacional de Negócios do Nordeste – EINNE foi idealizado pelo SEBRAE/CE e completará 20 anos em 2018. Em virtude da expressiva participação dos estados do Nordeste, tornou-se um evento itinerante em 2011, com o XV EINNE tendo sido realizado em Pernambuco. A partir de então passou a fazer parte do circuito dos grandes eventos internacionais do País. Em 2012, a XVI edição do EINNE foi realizada em Salvador, na Bahia. Em 2013 a XVII edição aconteceu novamente no Ceará. As edições de 2015 e 2017 ocorreram em Natal, no Rio Grande do Norte.

O EINNE, especificamente, possui um papel estratégico para o Nordeste brasileiro, pelo fato de propiciar a aproximação das micro e pequenas empresas com compradores internacionais, facilitando a expansão dos seus mercados.

O EINNE tem se mostrado bastante efetivo e funcionado como uma vitrine para os empreendedores de pequeno porte interessados em ter acesso aos mercados nacional e internacional, frente à economia atual globalizante, contribuindo para o incremento do processo de internacionalização dos pequenos negócios da região Nordeste.

O XX EINNE será realizado no período de 12 a 14 de novembro de 2018, em Fortaleza-Ceará, contemplando os seguintes segmentos:

- **Alimentos e Bebidas:** cachaça, doces, chocolates, sucos, água de coco. Salão Especial de Orgânicos e Comércio Justo: café e chás, polpa de frutas, frutas, mel, própolis, castanha;
- **Cosméticos:** cremes de beleza e cremes nutritivos, perfumes e águas de colônia, loções tônicas cosméticos capilares e sabonetes;
- **Moda:** infantil, praia, *fitness* e íntima.

2. Da inscrição

Para se inscrever no EINNE, as empresas deverão aceitar as condições estabelecidas no **EDITAL DE PARTICIPAÇÃO Nº 001/2018.**

Somente serão admitidas as propostas encaminhadas por meio do envio da Ficha de Pré-Inscrição para o endereço eletrônico einne@ce.sebrae.com.br, compreendendo o período de **18 de junho de 2018 a 31 de julho de 2018**, solicitadas até às 23h59min do último dia de inscrição, limitadas ao número de 110 empresas, respeitada a ordem de inscrição.

Todas as empresas que fizerem a pré-inscrição e obedecerem às condições deste Edital, serão analisadas e receberão uma pontuação de acordo com a metodologia estipulada pelo SEBRAE, conforme os CRITÉRIOS DE CLASSIFICAÇÃO estabelecidos no item 3 deste Edital.

3. Dos critérios de classificação

Os dois primeiros critérios possuem peso 2 e os demais peso igual a 1.

CRITÉRIOS	PESO
Possuir CNPJ pertencente a estados da região Nordeste	2
Apresentar produtos com aderência a um dos segmentos do XX EINNE	2
Ser micro ou pequena empresa	1
Ser uma empresa exportadora (faixa de exportação em 2017, principalmente)	1
Possuir *website* em português e em outros idiomas	1
Possuir material promocional em inglês e/ou em outros idiomas	1
Possuir lista de preços para exportação	1
Ter participado em projetos do Sebrae nos últimos 3 anos	1
Ter participado em projetos da Apex-Brasil nos últimos 3 anos. Ex.: PEIEX (Programa de Extensão Industrial Exportadora)	1
Contar com um representante da empresa com fluência em inglês e/ou em outros idiomas	1
Apresentar embalagem/rótulo dos produtos em inglês e/ou em outros idiomas	1
Possuir produtos com diferencial inovador atestado por premiação	1

Observações importantes:

- A nota final de cada empresa será composta pelo somatório das notas atribuídas a cada critério, cujas evidências serão comprovadas por meio das informações que constam na **Ficha de Pré-Inscrição** (anexo 1);
- Ressalta-se que será considerada como referência para verificação da faixa de exportação de cada empresa no ano de 2017 os valores disponibilizados pelo Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços – MDIC.

Critérios de desempate

Nos casos em que existir mais de uma empresa que tenha alcançado a mesma pontuação total, serão considerados os seguintes critérios para desempate:

- Será priorizada aquela empresa que apresentar pontuação no critério – Faixa de exportação total em 2017;
- Será priorizada aquela empresa que apresentar pontuação nos critérios - Participação em Projetos do SEBRAE e/ou da Apex-Brasil nos últimos 3 anos;
- Será priorizada aquela empresa que apresentar pontuação no critério - O representante da empresa possui fluência em inglês e/ou outros idiomas;
- Em último caso, se as empresas permanecerem empatadas em todos os critérios acima mencionados, será priorizada a ordem de inscrição no prazo estipulado pelo SEBRAE.

4. Da aprovação

Com o intuito de facilitar a compreensão do leitor a este processo de aprovação de empresas, diferencia-se o conceito de empresas "CLASSIFICADAS" e empresas "SELECIONADAS". No primeiro grupo (classificadas), consideramos aquelas empresas que atendem aos critérios tidos como "classificatórios" entre os fatores apresentados no item 3 deste Edital de Participação. Para o segundo grupo (selecionadas), serão somente aquelas empresas que obtiverem maior pontuação e que efetivamente poderão participar do XX EINNE.

XX EINNE - ENCONTRO INTERNACIONAL DE NEGÓCIOS DO NORDESTE
LOCAL: FORTALEZA/CE
12 a 14 de NOVEMBRO DE 2018

Rodada de Negócios Internacional do Nordeste – XX EINNE

Informações da Rodada de Negócios (MANUAL DA EMPRESA OFERTANTE)

1. O que é?

A Rodada de Negócios tem o objetivo de promover encontros empresariais personalizados e por setores, facilitando assim a realização de negócios, seja compra e venda e/ou parcerias empresariais (joint-ventures, franchising e transferência de tecnologia).

2. Como vai funcionar?

A empresa interessada em participar deverá preencher a **FICHA DE PRÉ-INSCRIÇÃO DO OFERTANTE**, que integra este **MANUAL**, registrando seus interesses de oferta.

É obrigatório o preenchimento de todos os campos deste documento para dar continuidade à análise para aprovação dos interessados.

Essas informações servirão de base para o seu registro e será o principal meio de comunicação com a sua empresa nas agendas dos encontros que acontecerão em salas específicas, bem como da divulgação da sua empresa no **CATÁLOGO DE PRODUTOS** que será distribuído na ocasião do evento.

A Rodada de Negócios acontecerá no período de 12 a 14 de Novembro de 2018, em Fortaleza/CE, no horário das 8h às 12h e das 14h às 18h. O intervalo para o almoço será de duas horas.

3. Público da Rodada de Negócios do XX EINNE

- **Ofertantes/vendedores:** pequenas empresas da Região Nordeste, dos segmentos de Alimentos e Bebidas, Cosméticos e Moda.
  - ✓ Cada empresa ofertante deverá ser representada por apenas 01 pessoa para negociar durante a Rodada. É importante que essa pessoa decida pela empresa.
  - ✓ Os empresários deverão estar munidos com o seu *kit* para futuras negociações, tais como: cartão de visita, folder, catálogo de produtos da empresa etc.
- As empresas **compradoras/demandantes** são empresas nacionais e internacionais dos segmentos selecionados.

4. Pré-Inscrição

Preencha a Ficha de Pré-Inscrição até o dia **31/07/2018**, para que possamos analisar e validar a inscrição da sua empresa. Favor enviá-la devidamente preenchida para o seguinte e-mail: einne@ce.sebrae.com.br.

Leia atentamente as informações supracitadas e preencha o formulário com os dados da sua empresa.

PRÉ-INSCRIÇÃO - VENDEDOR (sujeita à análise)

IDENTIFICAÇÃO DO REPRESENTANTE DA EMPRESA			
Nome completo:			
CPF:	Nascimento: / /	Escolaridade:	
Sexo: ( ) M ( ) F	Função na empresa:		
Endereço:		CEP:	
Bairro:		Município:	UF:
DDD:	Telefone fixo:	Celular:	
E-mail:			
Fluência em: ( ) inglês ( ) espanhol ( ) francês ( ) outro idioma:		( ) não possui	

DADOS DA EMPRESA			
Razão social:			
Nome fantasia:			
CNPJ:	Data de abertura: / /	Nº de funcionários:	
Endereço:		CEP:	
Bairro:	Município:	UF:	
DDD:	Telefone fixo:	Celular:	
E-mail:			
Website (caso não possua, informar rede social):			

PORTE DA EMPRESA (FATURAMENTO ANUAL)

( ) Microempresa - até R$ 360.000,00
( ) Pequena empresa - R$ 360.000,00 a R$ 4.800.000,00 (*)

(*) No caso das empresas de pequeno porte exportadoras, a Lei 123/2006 concede adicionalmente o limite anual de R$ 4.800.000,00 (quatro milhões e oitocentos mil reais) para as receitas decorrentes de exportação de mercadorias, inclusive quando realizada por meio de comercial exportadora ou de sociedade de propósito específico, com o objetivo de incentivar as exportações. Dessa forma, a EPP exportadora poderá auferir receita bruta de até R$ 9.600.000,00 (nove milhões e seiscentos mil reais) anualmente, sendo que metade desse valor se refere às vendas no mercado interno e metade no mercado externo.

Ramo de atividade: ( ) Agronegócio ( ) Comércio ( ) Indústria ( ) Prestação de Serviço ( ) Outros

Segmento principal: ( ) Alimentos e Bebidas ( ) Cosméticos ( ) Moda

Alimentos e Bebidas				
( ) Água de coco	( ) Cachaça	( ) Chocolates	( ) Doces	( ) Sucos
Salão Especial de Orgânicos e Comércio Justo				
( ) Café	( ) Chás	( ) Castanha	( ) Frutas	
( ) Mel	( ) Polpa de frutas	( ) Própolis		

Cosméticos			
( ) Águas de colônia	( ) Cosméticos capilares	( ) Cremes de beleza	( ) Cremes nutritivos
( ) Loções tônicas	( ) Perfumes	( ) Sabonetes	

Moda			
( ) Infantil	( ) Íntima	( ) *Fitness*	( ) Praia



Unidade de Gestão e Desenvolvimento de Soluções
SEBRAE/CE
Marta Campêlo
(85) 3255.6836
marta.campelo@ce.sebrae.com.br